

€ TRAINING

هؤئر التحكيم التجاري

2 - 6 فبراير 2025
كوالالمبور (ماليزيا)



مؤتمر التحكيم التجاري

رمز الدورة: C1137 تاريخ الإنعقاد: 2 - 6 فبراير 2025 دولة الإنعقاد: كوالالمبور (ماليزيا) - التكلفة: 5850 يورو

مقدمة المؤتمر:

يهدف هذا المؤتمر إلى تسليط الضوء على أهمية التحكيم التجاري كأداة فعالة لحل النزاعات التجارية بشكل سريع ومرن مقارنة بالمحاكم التقليدية. حيث سيتم التركيز على القوانين والتشريعات المتعلقة بالتحكيم في مختلف الدول، بالإضافة إلى توضيح إجراءات التحكيم بدءاً من تكوين لجان التحكيم وحتى صدور الحكم وتنفيذه. سيتناول المؤتمر أيضاً كيفية صياغة اتفاقيات التحكيم وتطبيقها في النزاعات التجارية الوطنية والدولية، مع استعراض لأحدث الممارسات والتحديات في هذا المجال لضمان تعزيز الثقة التجارية وتحقيق العدالة بين الأطراف.

أهداف المؤتمر:

في نهاية المؤتمر، سيكون المشاركون قادرين على:

- معرفة أهمية التحكيم التجاري كوسيلة فعالة لحل النزاعات التجارية.
- التعرف على القوانين والتشريعات المتعلقة بالتحكيم في السياقات المحلية والدولية.
- اكتساب المهارات اللازمة لإدارة إجراءات التحكيم من البداية حتى التنفيذ.
- تطوير القدرات في صياغة اتفاقيات التحكيم وتطبيقها لضمان العدالة وحماية حقوق الأطراف.
- استكشاف التحديات الحديثة في التحكيم التجاري وكيفية التغلب عليها لضمان تنفيذ الأحكام التحكيمية بنجاح.

الفئات المستهدفة:

- القانونيون والمحامون المتخصصون في التحكيم التجاري.
- المستشارون القانونيون العاملون في المؤسسات والشركات التجارية.
- القضاة وأعضاء الهيئات التحكيمية.
- الخبراء القانونيون في العقود التجارية والنزاعات الدولية.

محاور المؤتمر:

الوحدة الأولى:

مقدمة في التحكيم التجاري:

- تعريف التحكيم التجاري وأهميته في حل النزاعات التجارية بفعالية.
- مقارنة بين التحكيم والمحاكم التقليدية من حيث السرعة والتكلفة.
- القوانين والتشريعات المتعلقة بالتحكيم في مختلف الدول.
- أنواع التحكيم مؤسسي، حر والفروق بينها.
- مزايا التحكيم في تعزيز الثقة بين الأطراف التجارية المتنازعة.

الوحدة الثانية:

إجراءات التحكيم:

- كيفية بدء إجراءات التحكيم وتكوين لجان التحكيم وفق القواعد القانونية.
- إدارة الجلسات التحكيمية وتنظيم سيرها لضمان العدالة.
- طرق جمع الأدلة والشهادات وتقييمها في عملية التحكيم.
- الأساليب المستخدمة في تسوية النزاعات التجارية أثناء الجلسات التحكيمية.

- دور لجان التحكيم في حماية حقوق الأطراف والحفاظ على السرية.

الوحدة الثالثة:

صياغة اتفاقيات التحكيم:

- العناصر الأساسية لاتفاقية التحكيم وأهمية وضوح البنود.
- الشروط والأحكام الواجب تضمينها لضمان فعالية اتفاقية التحكيم.
- تحكيم النزاعات الدولية والمعايير المتبعة في التحكيم الدولي.
- إجراءات التنفيذ الدولي للأوامر التحكيمية ومدى الاعتراف بها.
- دور الأطراف في تعديل اتفاقيات التحكيم وضمان توافقها مع القوانين المحلية والدولية.

الوحدة الرابعة:

الحكم والتنفيذ:

- عملية إصدار الحكم التحكيمي ومراجعة الحكم قبل التنفيذ.
- إجراءات التنفيذ الوطنية والدولية للأوامر التحكيمية.
- استثناءات الحكم التحكيمي في الحالات الخاصة والشروط المتطلبية.
- كيفية التعامل مع الأحكام التحكيمية التي تواجه صعوبات في التنفيذ.
- تأثير الحكم التحكيمي على العلاقات التجارية واستمرارية الأعمال بين الأطراف.

الوحدة الخامسة:

التحكيم في العقود والاتفاقيات التجارية:

- دور التحكيم في تسوية النزاعات المتعلقة بالعقود التجارية.
- كيفية تضمين شرط التحكيم في العقود لضمان حل النزاعات بسلاسة.
- التحكيم في عقود التجارة الدولية وتحديات التنفيذ عبر الحدود.
- دور التحكيم في حماية حقوق الملكية الفكرية في العقود التجارية.
- أهمية التحكيم في إدارة النزاعات المتعلقة بالعقود طويلة الأجل.