

# € TRAINING

الوهنر الخاص بالصياغة القانونية للعقود

20 - 24 أبريل 2025  
شرم الشيخ (مصر)



## الوئهر الءاص بالصباغة القانونفة للعقود

رمز الءورة: C1285 ءارفة الإنعاء: 20 - 24 إبرفل 2025 ءولة الإنعاء: شرم الشفء (مصر) - الءكفة: 4095 يورو

### مقدمة عن المؤءمر:

بهءف هءا المؤءمر إلى ءوففر منصة للءبائل العلمف والمهنف؁ وءعزفر مهاراا المشاركون فف صباغة العقود بما فءوافق مع المعاففر القانونفة الءولة.

### أهءاف المؤءمر:

#### فف نهاءة المؤءمر؁ سفكون المشاركون قاءرففن على :

- معرفة القوانفن والمبائء الءف ءحكم صباغة العقود.
- ءطوبر المهاراا العلمفة فف صباغة ومراجعة العقود بفعالفة.
- ضمان ءوافق العقود مع القوانفن المءلفة والءولة.
- مناقشة الءءفااا القانونفة المعاصرة فف صباغة العقود وسبل الءغلب علفها.

### الفئاا المسءهءفة:

- المءامون والمسءشارون القانونفون.
- أءضاء الهفئاا القضاةفة.
- مءراء العقود والمشءرفاا.
- المءراء الءنففءفون.
- الأكاءفمفون والباءءون فف المءال القانونف.

### مءاور المؤءمر:

#### الوءءة الأولى:

#### المبائء الأساسية للصباغة القانونفة للعقود:

- فهم الأنواع المءءلفة للعقود وأهمفءها القانونفة.
- ءءفء العناصر الأساسية اللازمة لإنشاء عقد صءفء.
- كفففة صباغة بنوء العقود بوضوء وءقة لءءنء النزاعاا.
- اسءءءام اللغة القانونفة الصءففة فف صباغة العقود.

- تحليل عقود حقيقية وتحديد النقاط الأساسية فيها.

## الوحدة الثانية:

### الجوانب القانونية في صياغة العقود:

- فهم التشريعات التي تحكم العقود في مختلف الدول.
- كيفية تحديد الالتزامات والحقوق بوضوح في العقود.
- استراتيجيات التفاوض للوصول إلى عقود متوازنة وعادلة.
- إدراج بنود حماية الملكية الفكرية في العقود.
- التحديات القانونية في صياغة العقود الإلكترونية.

## الوحدة الثالثة:

### المخاطر وإدارة النزاعات في العقود:

- كيفية تحديد المخاطر المحتملة وإدراج بنود للتعامل معها.
- صياغة بنود فعالة لإدارة النزاعات في العقود.
- استخدام التحكيم والتسوية البديلة لحل النزاعات.
- تحديد وتوزيع المسؤولية القانونية بين الأطراف.
- استعراض حالات عملية للنزاعات وكيفية التعامل معها.

## الوحدة الرابعة:

### التعديلات وإنهاء العقود:

- كيفية إدراج إجراءات لتعديل العقود بشكل قانوني.
- صياغة بنود تتعلق بإنهاء العقود بطرق قانونية.
- إدارة العقود طويلة الأجل والتحديات المرتبطة بها.
- استراتيجيات إعادة التفاوض على العقود القائمة.
- تحليل حالات حقيقية لتعديل وإنهاء العقود.