

€ TRAINING

الإعتمادات المهنية المتقدمة



2025 مارس 28 - 24
مدريد (اسبانيا)

الإعتمادات المستندية المتقدمة

رمز الدورة: U1286 تاريخ الإنعقاد: 24 - 28 مارس 2025 دولة الإنعقاد: مدريد (إسبانيا) - التكلفة: 5300 يورو

مقدمة البرنامج التدريبي:

تُعد الاعتمادات المستندية أحد الأدوات المالية الرئيسية التي تُستخدم في التجارة الدولية لضمان حقوق كل من البائع والمشتري. يهدف هذا البرنامج إلى تزويد المشاركين بالمعرفة المتقدمة والمهارات العملية للتعامل مع الاعتمادات المستندية وحل التحديات التجارية المرتبطة بها.

أهداف البرنامج التدريبي:

في نهاية هذا البرنامج سيكون المشاركون قادرين على:

- اكتساب العميق لمفهوم الاعتمادات المستندية ودورها في التجارة الدولية.
- تطوير مهاراتهم في تحليل وإعداد الاعتمادات المستندية.
- اكتساب تقنيات فعالة لحل المشكلات والتحديات التي قد تنشأ أثناء التعامل بالاعتمادات المستندية.
- تطبيق المعايير الدولية والقوانين المنظمة للاعتمادات المستندية.
- تعزيز قدرات التفاوض والتواصل مع الأطراف المعنية.

الفئات المستهدفة:

- موظفو البنوك والمؤسسات المالية.
- مديرو العمليات المالية في الشركات التجارية.
- العاملون في إدارات التجارة الدولية.
- المحامون والمستشارون القانونيون.

محاور البرنامج:

الوحدة الأولى:

الأساسيات والمفاهيم الرئيسية للاعتمادات المستندية:

- تعريف الاعتمادات المستندية وأنواعها.
- أهمية الاعتمادات المستندية في التجارة الدولية.
- الأطراف المشاركة في عملية الاعتمادات المستندية.
- دورة حياة الاعتماد المستندي.
- دراسة حالة عملية: إعداد واعتماد مستندات التصدير.

الوحدة الثانية:

القوانين والمعايير الدولية للاعتمادات المستندية:

- دور المعايير الدولية مثل UCP 600.
- القوانين واللوائح المحلية والدولية المتعلقة بالاعتمادات المستندية.
- تحليل الأمثلة العملية للحالات التي تؤدي إلى نزاعات.
- الطرق القانونية لحل النزاعات المتعلقة بالاعتمادات المستندية.
- دراسة حالة: تطبيق UCP 600 في حل نزاع تجاري.

الوحدة الثالثة:

إدارة المخاطر والتحديات في الاعتمادات المستندية:

- أنواع المخاطر المرتبطة بالاعتمادات المستندية.
- تقنيات التخفيف من المخاطر في الاعتمادات المستندية.
- الاستراتيجيات الفعالة لحل التحديات العملية.
- دور البنوك في إدارة المخاطر.
- دراسة حالة: تحليل المخاطر وإدارة التحديات.

الوحدة الرابعة:

تقنيات التفاوض والتواصل الفعال:

- مهارات التفاوض مع الأطراف المختلفة.
- أدوات التواصل الفعال في إدارة الاعتمادات المستندية.
- كيفية التعامل مع الخلافات والتوصل إلى حلول توافقية.
- أهمية الدقة والوضوح في المستندات والعقود.

الوحدة الخامسة:

الابتكارات والتوجهات الحديثة في الاعتمادات المستندية:

- تطبيقات التكنولوجيا المالية Fintech في إدارة الاعتمادات المستندية.
- دور البلوك في تعزيز الشفافية وتقليل الأخطاء في الاعتمادات المستندية.
- التحول الرقمي وأتمتة العمليات المتعلقة بالاعتمادات المستندية.
- تأثير الابتكارات في تحسين سرعة العمليات وكفاءة الأعمال.
- مستقبل الاعتمادات المستندية في ظل التطورات التكنولوجية والاقتصادية.