

# € TRAINING

مهارات التحكيم التجاري الدولي للمهاسبين والمحترفين

14 - 18 إبريل 2025  
بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية)



## مهارات التحكيم التجاري الدولي للممارسين والمحترفين

رمز الدورة: P1369 تاريخ الانعقاد: 14 - 18 إبريل 2025 دولة الانعقاد: بوسطن (الولايات المتحدة الأمريكية) - التكلفة: 6325 يورو

### مقدمة البرنامج التدريبي:

في ظل تزايد النزاعات التجارية على المستوى الدولي، أصبح التحكيم التجاري وسيلة فعالة لحل النزاعات بين الأطراف التجارية بسرعة وكفاءة. يستهدف هذا البرنامج التدريبي الممارسين والمحترفين الذين يتطلعون إلى تحسين مهاراتهم في مجال التحكيم التجاري الدولي حيث سيزودهم بالأدوات والمعارف اللازمة للتعامل مع النزاعات المعقدة بين الشركات متعددة الجنسيات، مع التركيز على أحدث الممارسات والتوجهات القانونية الدولية.

### أهداف البرنامج التدريبي:

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم القواعد والإجراءات الأساسية للتحكيم التجاري الدولي.
- تطوير مهارات حل النزاعات عبر التحكيم في بيئة تجارية دولية.
- استخدام القوانين الدولية وأحدث التوجهات في حل النزاعات التجارية.
- إدارة جلسات التحكيم وتقديم الأدلة والحجج القانونية بكفاءة.
- إعداد وصياغة أحكام تحكيمية متينة وفقاً لأفضل المعايير الدولية.

### الفئات المستهدفة:

- المحكمون التجاريون.
- المحامون المتخصصون في النزاعات التجارية الدولية.
- المستشارون القانونيون للشركات الكبرى.
- مدراء العقود والمشاريع في الشركات.

### محاور البرنامج التدريبي:

#### الوحدة الأولى:

#### مقدمة في التحكيم التجاري الدولي:

- مفهوم التحكيم التجاري وأهميته في النزاعات الدولية.
- الأنظمة القانونية التي تحكم التحكيم التجاري الدولي.
- الاتفاقات التحكيمية ودورها في حل النزاعات.
- أنواع التحكيم: المؤسسي والتحكيم الحر.

#### الوحدة الثانية:

#### إجراءات التحكيم الدولي:

- الإطار القانوني للإجراءات التحكيمية.
- كيفية اختيار المحكمين ودورهم في إدارة النزاع.
- تقديم الأدلة والحجج القانونية أمام هيئة التحكيم.
- استراتيجيات الدفاع في القضايا التحكيمية.
- دراسة تطبيقية حول إجراءات التحكيم في المحاكم الدولية.

## الوحدة الثالثة:

### إدارة الجلسات التحكيمية:

- تنظيم الجلسات التحكيمية وإدارة الوقت.
- أسلوب استجواب الشهود وتقديم الأدلة.
- التعامل مع التحديات والإشكالات في الجلسات التحكيمية.
- استراتيجيات التفاوض والتسوية البديلة للنزاعات.
- تطبيقات عملية على إدارة الجلسات التحكيمية.

## الوحدة الرابعة:

### صياغة الأحكام التحكيمية:

- المبادئ الأساسية لصياغة الأحكام التحكيمية.
- شروط الأحكام الصحيحة وفق القوانين الدولية.
- إدارة التحكيم وإصدار الأحكام النهائية.
- استئناف الأحكام وتنفيذها عبر الحدود.
- أمثلة ودراسات حول أحكام تحكيمية دولية.

## الوحدة الخامسة:

### التوجهات الحديثة في التحكيم التجاري الدولي:

- تطور الأنظمة القانونية للتحكيم التجاري في مناطق متعددة.
- دور التحكيم في قطاعات جديدة: الطاقة، الاستثمار، والتكنولوجيا.
- التحكيم في النزاعات التجارية المعقدة والمتعددة الأطراف.
- مستقبل التحكيم التجاري الدولي: التحديات والفرص.