

# € TRAINING

الهوتير الخاص بالصياغة القانونية للعقود

11 - 15 أغسطس 2025  
لندن (المملكة المتحدة)



## الوئهر الءاص بالصباغة القانونفة للعقود

رمز الدورة: C1285 تاريخ الإنعاء: 11 - 15 أغسطس 2025 دولة الإنعاء: لندن (المملكة المتحدة) - التكلفة: 5850 يورو

### مقدمة عن المؤتمر:

بهءف هذا المؤتمر إلى توفير منصة للتبادل العلمف والمهنف، وتعزفز مهارات المشارفن فف صباغة العقود بما ففوافق مع المعاففر القانونية الدولية.

### أهءاف المؤتمر:

#### فف نهافة المؤتمر، سفكون المشارفن قاءرففن على :

- معرفة القوائفن والمبائف التي تحكم صباغة العقود.
- تطوير المهارات العملية فف صباغة ومراجعة العقود بفعالفة.
- ضمان فوافق العقود مع القوائفن المحلية والدولة.
- مناقشة الفءفءات القانونية المعاصرة فف صباغة العقود وسفل الفغلب علفها.

### الفئات المسفهءفة:

- المحامون والمسفشارون القانونفون.
- أعضاء الهفئاف القضاةفة.
- مءراء العقود والمشفراف.
- المءراء الفنفذفون.
- الأكاءفمفون والبافئون فف المجال القانونف.

### مءاور المؤتمر:

#### الوءة الأولى:

#### المبائف الأساسية للصباغة القانونية للعقود:

- فهم الأنواع المختلفة للعقود وأهمفها القانونية.
- فءفء العناصر الأساسية اللازمة لإنشاء عقد صحف.
- كففة صباغة بنود العقود بوضوح وءقة لفءفب النزاعات.
- اسفءءام اللغة القانونية الصرفة فف صباغة العقود.

- تحليل عقود حقيقية وتحديد النقاط الأساسية فيها.

## الوحدة الثانية:

### الجوانب القانونية في صياغة العقود:

- فهم التشريعات التي تحكم العقود في مختلف الدول.
- كيفية تحديد الالتزامات والحقوق بوضوح في العقود.
- استراتيجيات التفاوض للوصول إلى عقود متوازنة وعادلة.
- إدراج بنود حماية الملكية الفكرية في العقود.
- التحديات القانونية في صياغة العقود الإلكترونية.

## الوحدة الثالثة:

### المخاطر وإدارة النزاعات في العقود:

- كيفية تحديد المخاطر المحتملة وإدراج بنود للتعامل معها.
- صياغة بنود فعالة لإدارة النزاعات في العقود.
- استخدام التحكيم والتسوية البديلة لحل النزاعات.
- تحديد وتوزيع المسؤولية القانونية بين الأطراف.
- استعراض حالات عملية للنزاعات وكيفية التعامل معها.

## الوحدة الرابعة:

### التعديلات وإنهاء العقود:

- كيفية إدراج إجراءات لتعديل العقود بشكل قانوني.
- صياغة بنود تتعلق بإنهاء العقود بطرق قانونية.
- إدارة العقود طويلة الأجل والتحديات المرتبطة بها.
- استراتيجيات إعادة التفاوض على العقود القائمة.
- تحليل حالات حقيقية لتعديل وإنهاء العقود.