

€ TRAINING

صياغة العقود والاتفاقيات الدولية

12 - 23 مايو 2025
ميونخ (ألمانيا)



صياغة العقود والاتفاقيات الدولية

رمز الدورة: P1112 تاريخ الانعقاد: 12 - 23 مايو 2025 دولة الانعقاد: ميونخ (ألمانيا) - التكلفة: 10200 يورو

مقدمة عن البرنامج التدريبي:

تمثل العقود والاتفاقيات الدولية الإطار القانوني الذي ينظم العلاقات التجارية والاستثمارية بين الأطراف في مختلف الدول. تتطلب صياغة هذه العقود معرفة عميقة بلقوانين المحلية والدولية ومعايير الامتثال وآليات إدارة المخاطر القانونية والتجارية. كما يعد التفاوض الفعال والصياغة الدقيقة للعقود من العوامل الأساسية لضمان حقوق والتزامات الأطراف والحد من النزاعات المحتملة. يركز هذا البرنامج على المبادئ القانونية لصياغة العقود الدولية وتحليل المخاطر التعاقدية والتفاوض الفعال وآليات تسوية النزاعات، مع استعراض لأفضل الممارسات في العقود التجارية والقطاعات المتخصصة.

أهداف البرنامج التدريبي:

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- تحديد المبادئ القانونية الأساسية لصياغة العقود والاتفاقيات الدولية.
- تحليل الفروقات القانونية والتجارية بين العقود المحلية والدولية.
- اكتساب مهارات تطوير استراتيجيات فعالة للتفاوض والتعامل مع المخاطر التعاقدية.
- تقييم التشريعات الدولية والأنظمة المؤثرة على العقود التجارية.
- استكشاف آليات التحكيم وتسوية النزاعات في العقود الدولية.

الفئات المستهدفة:

- المحامون والمستشارون القانونيون.
- مدراء العقود والمشتريات والمبيعات.
- رواد الأعمال والمديرون التنفيذيون.
- موظفو العلاقات الدولية والتجارة الخارجية.

محاور البرنامج التدريبي:

الوحدة الأولى:

مقدمة في العقود والاتفاقيات الدولية:

- المفاهيم الأساسية للعقود الدولية وأهميتها في الأعمال التجارية.
- الفروقات القانونية بين العقود المحلية والدولية.
- المبادئ الأساسية التي تحكم صياغة العقود عبر الحدود.
- العوامل الثقافية والقانونية المؤثرة في التعاقد الدولي.
- أبرز التحديات القانونية والتجارية في العقود الدولية.

الوحدة الثانية:

تحليل احتياجات الأطراف وأهداف العقود:

- العوامل التي تحدد التزامات الأطراف في العقود الدولية.
- أهمية التفاهم المشترك كأساس لصياغة العقود الفعالة.
- المخاطر المحتملة في الاتفاقيات التجارية وآليات الحد منها.
- كيفية تحديد أولويات العقد وفقًا لمصالح الأطراف المختلفة.

- استراتيجيات تحقيق الأهداف التعاقدية وحماية الحقوق القانونية.

الوحدة الثالثة:

هيكلية العقود وصياغة البنود الأساسية:

- العناصر الأساسية التي يجب أن تتضمنها العقود الدولية.
- طرق تحديد الحقوق والالتزامات التعاقدية لضمان الامتثال القانوني.
- أهمية الصياغة الدقيقة للبنود التعاقدية لمنع الغموض القانوني.
- المتطلبات الشكلية والموضوعية لصحة العقود الدولية.
- دور اللغة القانونية في تعزيز وضوح ومصداقية العقود.

الوحدة الرابعة:

الجوانب القانونية والتشريعية للعقود الدولية:

- القوانين والاتفاقيات الدولية المؤثرة على العقود التجارية.
- الامتثال القانوني للعقود في الأنظمة التشريعية المختلفة.
- تأثير القوانين الوطنية على التزامات العقود الدولية.
- العلاقة بين العقود التجارية والمعاهدات والمنظمات الدولية.
- آليات تطبيق القوانين في العقود المبرمة عبر الحدود.

الوحدة الخامسة:

إدارة المخاطر والمسؤوليات التعاقدية:

- المخاطر القانونية والتجارية في العقود الدولية.
- الأدوات القانونية المستخدمة لتقليل المخاطر المحتملة.
- مسؤوليات الأطراف المتعاقدة وآليات تعزيز الالتزام التعاقدية.
- استراتيجيات الحماية من الإخلال أو الفسخ التعسفي للعقود.
- أساليب التعامل مع الطوارئ والتغيرات غير المتوقعة في العقود.

الوحدة السادسة:

صياغة الشروط المالية والدفع في العقود الدولية:

- العوامل التي تؤثر على البنود المالية في العقود التجارية.
- شروط الدفع والتمويل المستخدمة في الاتفاقيات الدولية.
- استراتيجيات إدارة المخاطر المالية المرتبطة بتقلبات العملات.
- تأثير الضرائب والجمارك على بنود العقود التجارية.
- أهمية حماية المصالح المالية للأطراف المتعاقدة في الاتفاقيات الدولية.

الوحدة السابعة:

التفويضات والتصديقات القانونية في العقود الدولية:

- الإجراءات القانونية اللازمة لتوقيع العقود والتصديق عليها.
- التفويضات القانونية وصلاحيات الأطراف في تنفيذ العقود.
- أهمية الالتزام بالمتطلبات القانونية في الدول المختلفة.
- آليات توثيق العقود والمعاملات التعاقدية لضمان صحتها.
- القوانين المنظمة لعمليات التوقيع الرقمي والتوثيق الإلكتروني.

الوحدة الثامنة:

استراتيجيات التفاوض في العقود الدولية:

- المبادئ الأساسية التي تحكم التفاوض في العقود التجارية.
- أساليب تحليل مواقف التفاوض والتكيف مع الأطراف المختلفة.
- كيفية تحقيق التوازن بين مصالح الأطراف المتعاقدة.
- لغة التفاوض المستخدمة في صياغة العقود القانونية.
- تقنيات بناء اتفاقيات رابحة ومتوازنة للطرفين.

الوحدة التاسعة:

التحكيم الدولي وحل النزاعات التعاقدية:

- آليات التحكيم كوسيلة لتسوية النزاعات التعاقدية.
- المقارنة بين التحكيم، التسوية الودية، والتقاضي.
- معايير تنفيذ قرارات التحكيم والاعتراف بها دوليًا.
- دور المؤسسات الدولية في تسوية النزاعات التجارية.
- استراتيجيات الوقاية من النزاعات التعاقدية وتقليل المخاطر القانونية.

الوحدة العاشرة:

العقود في القطاعات والصناعات المتخصصة:

- نماذج العقود المستخدمة في قطاعات مثل الطاقة، الإنشاءات، والتكنولوجيا.
- التحديات القانونية المرتبطة بالعقود في القطاعات المختلفة.
- المتطلبات الخاصة بالامتثال لكل قطاع تجاري.
- أساليب تحليل البنود التعاقدية المتخصصة لضمان مطابقتها للمعايير الدولية.
- طرق متابعة وتحديث العقود وفقًا للتطورات القانونية والتشريعية.